

Präsentation mit Co-Präsentator

Frage: Wie kann ich eine 2. Person, die mit mir zusammen eine Präsentation bei einem Kunden hält, einbeziehen, so dass wir beide wie ein eingespieltes Team auftreten?

Annahme: Sie selbst sind die Hauptrednerin. Eine Co-Präsentatorin (möglicherweise mit weniger Auftrittserfahrung und Fachwissen) begleitet Sie, soll jedoch nicht nur „so da sitzen“ sondern die Kompetenz Ihres Hauses nach außen verstärken.

Denkanstöße:

A - Vor dem Auftritt legen Sie fest

- Welchen Part kann die Co-Präsentatorin übernehmen und damit glänzen?
- Geben Sie der 2. Person Themen vor, die ausgearbeitet werden, um darin kompetent zu sein.
- Überlegen Sie sich Formulierungen, um den Ball an die 2. Person weiterzugeben (siehe unten).
- Fortgeschritten: Festlegen, bei welchen Stichworten, die Co-Präsentatorin von sich aus einsteigt.
- Überlegen Sie sich Formulierungen, um den Ball wieder an sich zu nehmen.
- Bekannt machen, was nicht vor dem Kunden gesagt werden darf.
- Falls Sie die Co-Präsentatorin doch unter-/abbrechen müssen: Welche Formulierung ist geeignet, so dass diese ihr Gesicht wahren kann?

Co-Präsentatorin zu sein, **kann** eine langweilige Rolle sein. Das sollte jedoch keinesfalls nach außen ausstrahlen.

Mögliche Aufteilung der Rollen:

Hauptrednerin	Co-Präsentatorin
Führt durch die Präsentation	Ergänzt mit Details, Fachinformationen, Statistiken, Tabellen etc.
Stellt einen Weg A dar	Stellt einen Weg B dar
Auftreten als Generalist	Auftreten als Spezialist
Spricht, Stellt Fragen	Schreibt am FC und teilt Material aus, Sammelt die Antworten (schriftlich)
Rolle als Good guy	Rolle als Bad guy
Zeigt ANSCHLIESSEND die Lösung	Zeigt ZUERST die Probleme
Doppelconférence 1. Person	Doppelconférence 2. Person

B - Während des Auftritts

Wichtig ist dabei, dass Sie als Hauptrednerin innerlich nicht abschalten, wenn die Co-Präsentatorin übernimmt. Im Falle einer Unsicherheit oder eines Black out können Sie dann sofort übernehmen.

Wenn die 2. Person nur an einer/sehr wenigen Stellen miteinbezogen werden **soll**, also die überwiegende Zeit selbst nur zuhört, so sagen Sie zu Beginn, dass Sie heute extra einen Spezialisten für das Thema XYZ mitgebracht haben, der später dazu referieren wird. Sonst fragt sich der Kunde, wofür Sie zu zweit gekommen sind? Das gilt umso mehr, wenn das Thema vielleicht entfällt.

Formulierungen zum Einbeziehen der 2. Person (bei „Frau Kollegin“ fügen Sie deren Namen ein):

... dafür ist extra unsere Spezialisten, Frau Kollegin, dabei, die Ihnen nun ...

... Wir haben das für Sie vorbereitet. Bitte, Frau Kollegin ...

... das ist das Fachgebiet meiner Mitarbeiterin. Bitte, Frau Kollegin ...

Eine Frage des Kunden, die die 2. Person sicher beantworten kann, geben Sie direkt an sie weiter.

... Meine Mitarbeiterin schildert Ihnen gerne, wie wir dabei vorgegangen sind. Bitte, Frau Kollegin ...

... Was genau haben wir dazu noch entwickelt, Frau Kollegin? ...

C - Nach dem Auftritt

Besprechen Sie mit der Co-Präsentatorin, was gut war und was nicht den Absprachen gemäß funktioniert hat, denn der nächste Doppel-Auftritt kommt bestimmt.